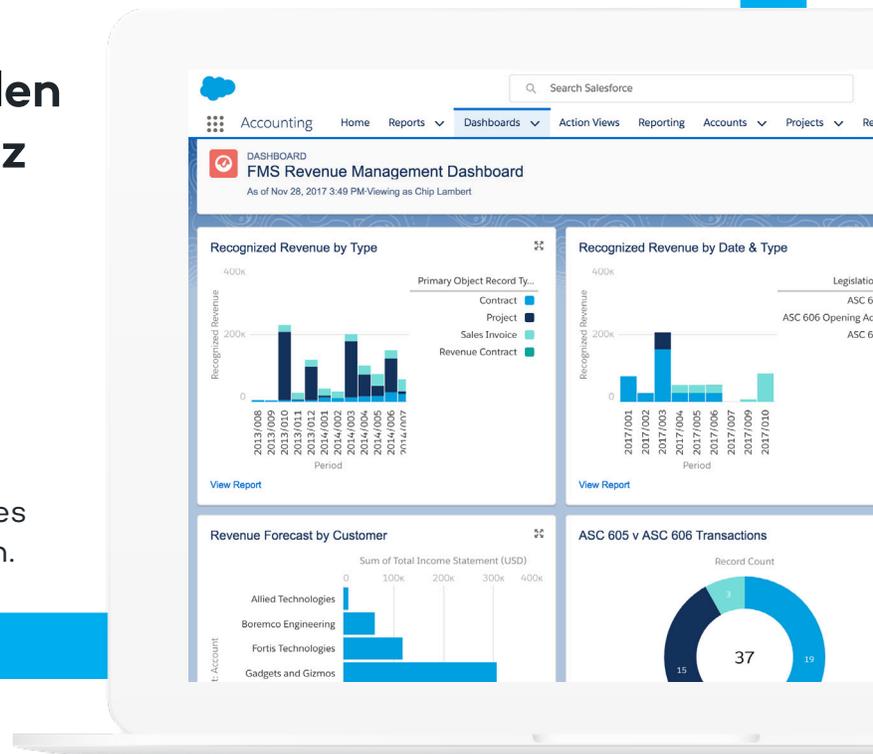


Automatisieren Sie die Umsatzabgrenzung, erzielen Sie finanzielle Transparenz

Automatisieren Sie den gesamten Umsatzabgrenzungsprozess – von der Datenerfassung über einfache Zeitkarteneinreichungen bis hin zu den komplexesten Abschluss-Milestones und Compliance-Belangen. Vermeiden Sie teure Fehler, die sich auf das Endergebnis auswirken und Ihr finanzielles Urteilsvermögen beeinträchtigen können.



Unbegrenzte Umsatzmodelle

Unterstützen Sie mehrere Umsatzszenarien und zentralisieren Sie die Umsatzquellen mit FinancialForce Services Revenue Management, einer leistungsstarken Lösung, die nativ auf der Salesforce-Plattform basiert. Gewährleisten Sie ganz einfach die Einhaltung neuer Regeln für die umsatz- und kostenseitige Erfassung und verbessern Sie gleichzeitig die Transparenz der finanziellen Situation Ihres Unternehmens. Beseitigen Sie fehleranfällige, zeitintensive Tabellenkalkulationen und geben Sie Ihrem Dienstleistungsgeschäft eine Plattform für skalierbares Umsatzwachstum.

„Wir haben 95 % unserer Finanzfunktionen automatisiert – von der Genehmigung einer Arbeitszeittabelle bis zur Umsatzrealisierung.“

Stephen Horrocks, CFO, Methods

methods 

Eine Wachstumsplattform

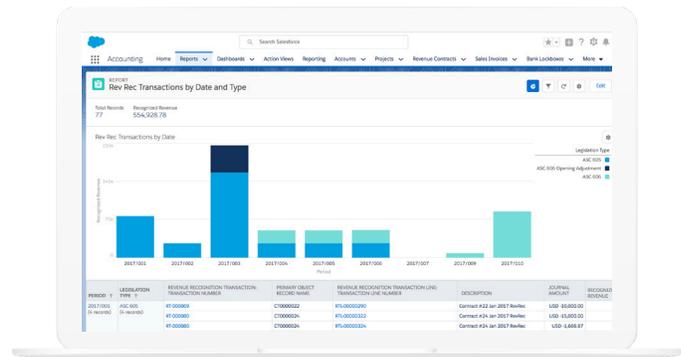
Nutzen Sie für Ihr Unternehmen eine Plattform für skalierbares Umsatzwachstum ohne zusätzlichen Personalaufwand und halten Sie die neuesten Finanzvorschriften ein. FinancialForce Services Revenue Management funktioniert nahtlos mit Salesforce-Anwendungen und FinancialForce Professional Services Automation (PSA) oder kann unabhängig neben Ihren vorhandenen ERP-Systemen eingesetzt werden.

Unabhängig vom Umsatzmodell

Produkte, Abonnements, professionelle und geschäftliche Dienstleistungen, nutzungsbasierte Verträge und alle Kombinationen davon – verfolgen Sie alle Umsatzquellen und Szenarien mit einem einzigen, einheitlichen Tool. Erfassen Sie ganz einfach Umsatzquellendaten aus dem gesamten Unternehmen und automatisieren Sie komplexe Umsatzberechnungen und -zuweisungen über mehrere Kundenverträge und individuelle Leistungspflichten hinweg.

ASC 606, IFRS 15 und mehr

Interaktive Berichte mit direktem Vergleich ermöglichen Ihnen, die Auswirkungen neuer Regeln zur Umsatzabgrenzung (z. B. ASC 606, IFRS 15 und AASB 15) schnell zu bewerten und die Prozesse und Preisstrategien entsprechend anzupassen. Führen Sie Durchsetzung und Änderung interner Kontrollen durch, um die Transaktionen effizient aufzuzeichnen und gleichzeitig die aktuellen und zukünftigen Compliance-Standards zu unterstützen.



Geeignet für Prüfungen

Verbessern Sie die Umsatzsichtbarkeit und -kontrolle, indem Sie sie wiederholbar und überprüfbar machen, was wiederum zu reibungsloseren, schnelleren, kostengünstigeren und exakteren Prüfungsvorbereitungen und Prüfpfaden führt. Automatisieren Sie die Verknüpfung zwischen Umsatzquellenaktionen und Abgrenzungsbuchungseingaben. Befolgen Sie einfach die neuen Standards, erfassen Sie den Umsatz im Vergleich zu den Leistungspflichten als Funktion des eigenständigen Verkaufspreises (SSP) und verwalten Sie alles zusammen mit Ihren anderen Kunden-, Auftragsverwaltungs- und Abrechnungsaktivitäten auf der Salesforce-Plattform.

Prognosen und Geschäftserkenntnisse

Erhalten Sie eine vollständige visuelle Ansicht Ihrer Umsatzquellen mit einem Echtzeit-Vergleich der Istwerte gegenüber der Prognose, was von den Geschäftsnutzern einfach personalisiert werden kann. Ermöglichen Sie den Teams, zeitnah fundiertere Entscheidungen zu treffen und ganzheitliche Erkenntnisse über die nachgelagerten finanziellen Auswirkungen von sich ändernden Geschäftsmodellen, Preisstrategien und Kundenverträgen auf den erfassten Umsatz zu erlangen.

MEHR MIT WENIGER

Bauen Sie Personal ab oder weisen Sie ihm Aktivitäten mit höherem Mehrwert zu

WENIGER FEHLER

Eliminieren Sie manuelle Eingaben und eigenständige Tabellenkalkulationen, verbessern Sie Prüfungen und Kontrollen

SCHNELLERER ABSCHLUSS

Schaffen Sie die Buchführung in der Hälfte der Zeit, mit größerer Transparenz und mehr Zuverlässigkeit

COMPLIANCE UND KONTROLLE

FinancialForce unterstützt die AICPA-, FASB-, IASB- und SEC-Vorschriften (einschließlich ASC 606, IFRS 15 und AASB 15) sowie anbieterspezifische objektive Nachweise (VSOE). Es unterstützt auch die Einhaltung des Sarbanes-Oxley-Abschnitts 404 zu automatisierten internen Kontrollen.

- Unterstützen Sie mehrere Währungen und mehrere Entitäten
- Richten Sie Umsatzvertrags- und Leistungspflichten mit Umsatzquellendaten ein oder importieren Sie Transaktionen aus externen Umsatzanwendungen
- Erfassen Sie die mit dem Umsatz verbundenen Kosten, die neben dem Umsatzrealisierungsplan abgeschrieben werden sollen
- Die Nachholanpassungen stellen sicher, dass frühere Umsätze erfasst werden, und verhindern Doppelbuchungen während des Übergangs zum neuen Standard
- Rückwirkende und parallele Erkennungsprozesse halten die historischen Werte auf dem aktuellen Standard und verfolgen die neuen Werte gemäß dem neuen Standard
- Dies umfasst Kontrollen, um doppelte Einträge und Buchungsfehler zu verhindern
- Dokumentiert die Prüfpfade einfach mit Rückverknüpfungen zu den Quelldaten auf der Salesforce-Plattform durch Buchhaltung und Berichterstattung

ZUWEISUNGEN UND BERECHNUNGEN

Eliminieren Sie Integrationen und manuelle Prozesse mit einer einheitlichen Lösung, die es Ihnen ermöglicht, unternehmensweite Daten zu berücksichtigen und selbst die komplexesten Umsatzberechnungen zu automatisieren.

- Geben Sie den eigenständigen Verkaufspreis (SSP) und den Gesamtvertragsumsatz ein oder überschreiben Sie diese.
- Automatisieren Sie die Zuweisungen und Berechnungen im Verhältnis des SSP
- Führen Sie Zuweisung und Abschreibung von Vertragskosten gegenüber Leistungspflichten gemäß den neuen Umsatzabgrenzungsstandards durch
- Richten Sie automatisch Kontrollen ein, um doppelte Einträge und Buchungsfehler zu verhindern

MEHRFACHELEMENT-ARRANGEMENTS

FinancialForce organisiert und vereinfacht den Prozess der Verfolgung, Berechnung und ordnungsgemäßen Erstellung der richtigen Einträge von Mehrfachelement-Arrangements und -Umsatzquellen bis hin zu Einzelposten. Verfolgen Sie einfach Transaktionen, bei denen Produkte, Dienstleistungen und/oder Abonnements auf derselben Rechnung kombiniert werden

- Führen Sie Berechnungen basierend auf gleicher Aufteilung, prozentualem Abschluss oder zu erzielenden Ergebnissen durch.
- Organisieren Sie die Artikel nach Projekten, Milestones, Zeitkarten, Rechnungen, Gutschriften, Rückerstattungen oder Kosten
- Unterstützen Sie flexible Jahres- und Zeitraumdefinitionen

EINZIGE INFORMATIONSQUELLE

Die Daten aus Ihren Salesforce-Anwendungen, einschließlich der CRM- und CPQ-Daten, fließen automatisch in FinancialForce ein, wobei dieselben Datenobjekte und dieselbe Architektur verwendet werden. Dies gewährleistet die Datenintegrität, eliminiert manuelle Verarbeitungsprobleme und bietet direkte Verknüpfungen für Prüfpfade.

- Erlangen Sie konsistente End-to-End-Daten und -Abbildung aus CRM-, CPQ- und anderen Front-Office-Systemen
- Absolvieren Sie die Prüfpfade von der anfänglichen Opportunity und Umsatzabgrenzung bis hin zum Hauptbuch und der Finanzberichterstattung. Führen Sie eine Integration in Salesforce und/oder FinancialForce Accounting durch, einschließlich Verträgen, Verkaufsrechnungen und Gutschriften
- Erfassen Sie für Unternehmen mit professionellen Dienstleistungen reibungslos Daten zu Projekten, Milestones, Kosten, Zeitkarten, verschiedenen Anpassungen und Budgetdaten in FinancialForce PSA.

UMSATZSICHTBARKEIT

Leiten Sie Umsatzprognosen mit abgegrenzten und prognostizierten Werten über mehrere Umsatzquellendaten hinweg ab, einschließlich Opportunities, Verträge, Kundenaufträge, Rechnungen und Projekte. Verwenden Sie standardmäßige, integrierte Vorlagen oder entwickeln Sie Ihre eigenen benutzerdefinierten Berichte.

- Zeigen Sie Umsatz-Dashboards nach Geschäftsbereich, Kunde oder Region an
- Vergleichen Sie ASC 606 und ASC 605 nebeneinander mit der Umsatzkategorie
- Detailliertere Informationen zu Vertrags-Istwerten und -Prognosen, Konto, Kunde, Projekt, Umsatzart und mehr
- Verwenden Sie Salesforce Chatter, um bei Umsatztransaktionen und Einzelposten zusammenzuarbeiten

SALESFORCE PLATTFORM

Sie sind bereits Kunde von Salesforce? FinancialForce basiert nativ auf der Salesforce-Plattform und bietet Ihnen mit der weltweit führenden Cloud-Plattform noch mehr Wertschöpfung. Anstatt die Technologie und Ihren IT-Stack zu verwalten, können Sie sich darauf konzentrieren, die Kunden zu bedienen und das Geschäft auszubauen.

- Genießen Sie ein schlankes, benutzerfreundliches und sicheres Benutzererlebnis
- Nutzen Sie AppExchange, den weltweit führenden Marktplatz für Geschäfts-Apps
- Nutzen Sie die Zukunft der Berichterstattung und Analyse mit Salesforce Einstein